



1 项目介绍

2 项目落地



1

项目介绍

- ●发展历程
- ●项目定位
- ●产品及服务

- ●活动分类
- ●鹿友记小程序



2019年3月-5月,连续组织了十多场 3 单身交友活动。 0 2019年1月,项目策划、启动,初 创团队组建完成。 **E** •• 2019年6月-9月,开发鹿友记小程 2019年10月-至今,调整方向和发展 4 序,已投入使用。 线路并验证可行性。









鹿友记力图通过休闲娱乐、单身交友、商业推广等创意互动活动的策划及组织,打造一个针对青年人的线上 线下活动发布与参与平台,以及生活服务特卖平台。





活动策划及组织

线上线下创意互动活动的策划及组织,如休闲娱乐活动、单身交友活动、商业推广活动等。



社圏运营

根据用户的兴趣及位置创建微信群,达到一定人数后开始提高门控,控制人数,将社群打造成社圈。



活动发布与参与平台

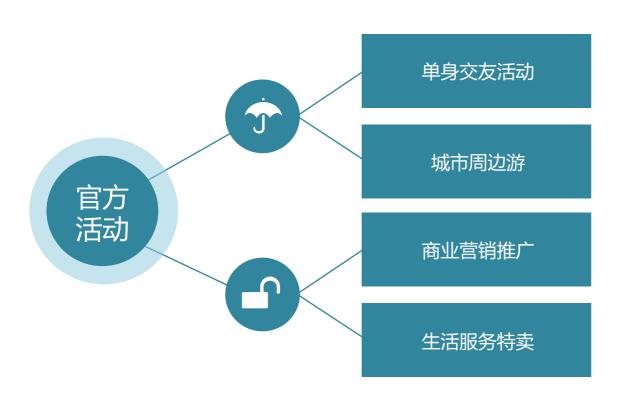
无须注册,操作简单,查看活动便捷,报名后可进入活动临时群;支持一分钟快速发布活动。

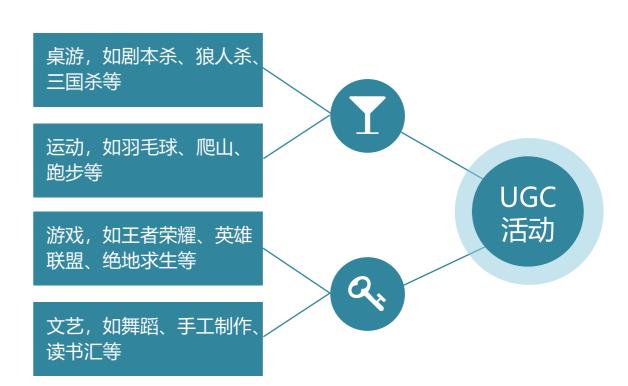


生活服务特卖平台

与商家合作,提供拼团特卖,将线上流量引到线下,结合商家和社圈位置实现精准营销。









鹿友记小程序DEERFRIEND MINI PROGRAM





活动参与

活动报名,活动费用支付及退款,加入活动群等。



活动发布

活动主题、时间、地点、人数、费用等设置,并支持退款、男女比例、年龄要求、公开/私密、分享有奖等高级设置。



活动认领

官方可以发布待认领的活动,社圈成员认领后可成为活动的组织者。



其他功能

消息提醒、分享链接/图片、活动审核等。



2

项目落地

- ●需要解决的问题
- ●打造社圏
- ●社圏运营

- ●利润来源分析
- ●发展规划

组织一场活动有哪些难处?



活动没有创意



圈子太小,凑不够人



活动不感兴趣



距离太远



无合适场地



收费退款繁琐



社圈与社群的区别

社圈大部分通过线下活动认识,以熟人、半熟

人居多。

社群更多局限于线上交流,以陌生人居多。

2 社圈基于单一主题,成 员之间有更多的共同语 言。

社群话题宽泛,大部分内容沦为"噪音"。

3 社圈拥有比较强烈的社圈文化认同。

社群缺乏社群文化认同 感。











有趣的活动

优质单身

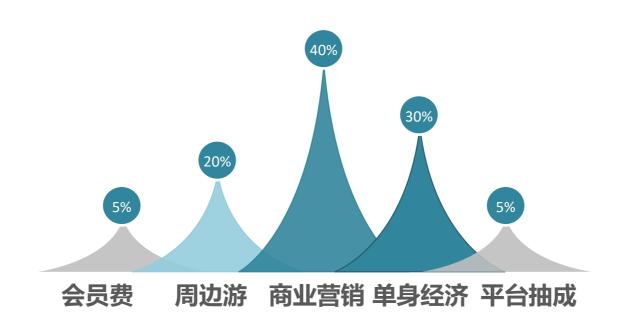
志趣相投的好友

生活服务特卖

通过轻模式完成资源整合,结合小程序等工具,打造用户商家活动组织三方互动的真正活动内容平台。



市场利润支点



"活动"是最核心的产品和服务,也是社圈运营所依赖的内容。项目主要利润支点都依赖有创意、有趣的各种活动。





完善团队

寻找合适的合伙人, 完善 团队能力组合。



验证可行性

以麓谷为试验田验证项目 可行性。



业务发展

以点到面,将业务覆盖到 整个长沙市。



寻找资金支持,进一步扩 展业务,发展其他城市。





解决生存问题

探索如何全职干的情况下 养活团队。

THANK YOU 助助观看



有意合作请扫码